

Online seminář: Exportní příležitosti v Karibiku

*Tereza Vítková, Michaela Klačková
CzechTrade Mexiko*

*Karel Hák
Miroslav Chuděj, s.r.o.*

*Jiří Novák
Micos Telcom, s.r.o.*



EXPERT NA VÁŠ EXPORT



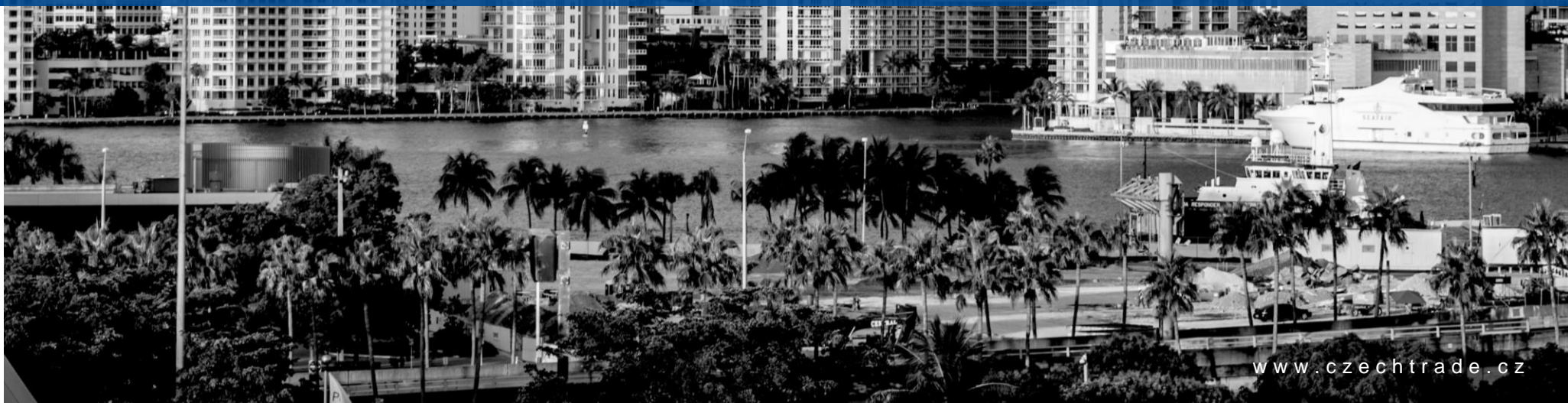
Obsah

1. Aktuální situace v Karibiku
2. Základní informace
3. Perspektivní obory
4. Rady pro úspěšný vstup na trh
5. Jak najít distributora/zákazníka
6. Služby CzechTrade



1

Aktuální situace Karibik





Aktuální situace

- Nejpostiženější země: **Dominikánská republika, Portoriko a Kuba**
- **Otevírání** zahraničním návštěvníkům
- **Očkování** obyvatel
- Speciální **dlouhodobá víza**
- Pandemie upozornila na **křehkost regionu**
- Nedostatek **cizí měny**
- Bližší informace k jednotlivým ostrovům [zde](#)
a souhrnné informace k regionu [zde](#)

A black and white photograph of a business meeting. In the foreground, a person's hand is pointing at a document on a table. In the background, another person in a suit and tie is looking down at the document. The image is partially obscured by a blue horizontal band.

2

Základní informace Karibik



Zdroj: www.nationsonline.org



Je třeba uvědomit si také možné přírodní hrozby jako jsou sopky, hurikány a zemětřesení.

Základní informace

- Přes **40** miliónů obyvatel
- Více než **30** miliónů turistů ročně
- **Nejlidnatější ostrovy:**
 - Española (Haiti a Dominikánská r.): 18 943 000
 - Kuba: 11 242 628
 - Portoriko (USA): 3 955 000
 - Jamajka: 2 804 332
 - Isla Trinidad (Trinidad a Tobago): 1 252 800

Karibská diverzita

- **Jazyky:** španělština, angličtina, holandština, francouzština a kreolština
- **Země s ostrovy v Karibiku:**
 - Mexiko, Panama, Kolumbie, Nicaragua, Venezuela, Kuba, Dominikánská republika
 - Belize, Velká Británie, USA
 - Nizozemsko
 - Francie



Karibik & Evropská unie

- **CARIFORUM-EU** Economic Partnership Agreement (**EPA**)
- Zámořské země **Evropské unie** → platí **stejně celní podmínky** jako při dovozu po EU
- Země závislé na **dovozu zboží** → hustá síť přístavů a bezcelních zón
- Karibské společenství **CARICOM**



Asi 40 % veškerého importovaného zboží pochází z USA, 14,8 % pak z Číny a 13,4 % z EU. Z Evropy se nejčastěji dováží lodě, osobní a nákladní automobily, náhradní díly do nich, mobilní telefony, mléko či alkoholické nápoje.



A **PREFORMED** LINE PRODUCTS COMPANY

Micos To Home
every



Karibské ostrovy

Author: Ing. Jiří Novák

MICOS TELCOM s.r.o.

Háj 365, 798 12 Kralice na Hané, Czech Republic
tel.: +420 582 307 511 | fax: +420 582 307 688 | email: telcom@micostelcom.cz

micostelcom.com

11.05.2021

MICOS TELCOM s.r.o.

Founded **1990**, HQ in Czech Rep., Prostějov

- ❑ Over **110** happy employees
- ❑ Export to **70** countries worldwide
- ❑ Products made from **plastic** or **metal** for complete FO network



Racks & 19" ODF's



Street cabinets



MDU's



Underground closures



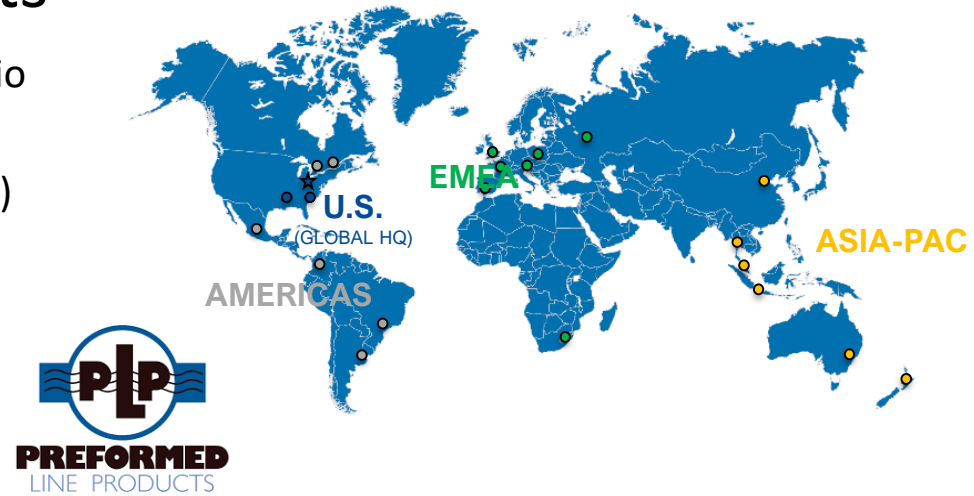
FO accessory



Preformed Line Products

Founded **1947**, HQ in USA Cleveland, Ohio

- ❑ **2** USA facilities (Arkansas, N.Carolina)
- ❑ **22** global facilities
- ❑ Over **3,000** employees
- ❑ Customers in over **140** countries
- ❑ Annual sales: **\$420** million



Communications



Energy



Inspection services



Special Industries



solar



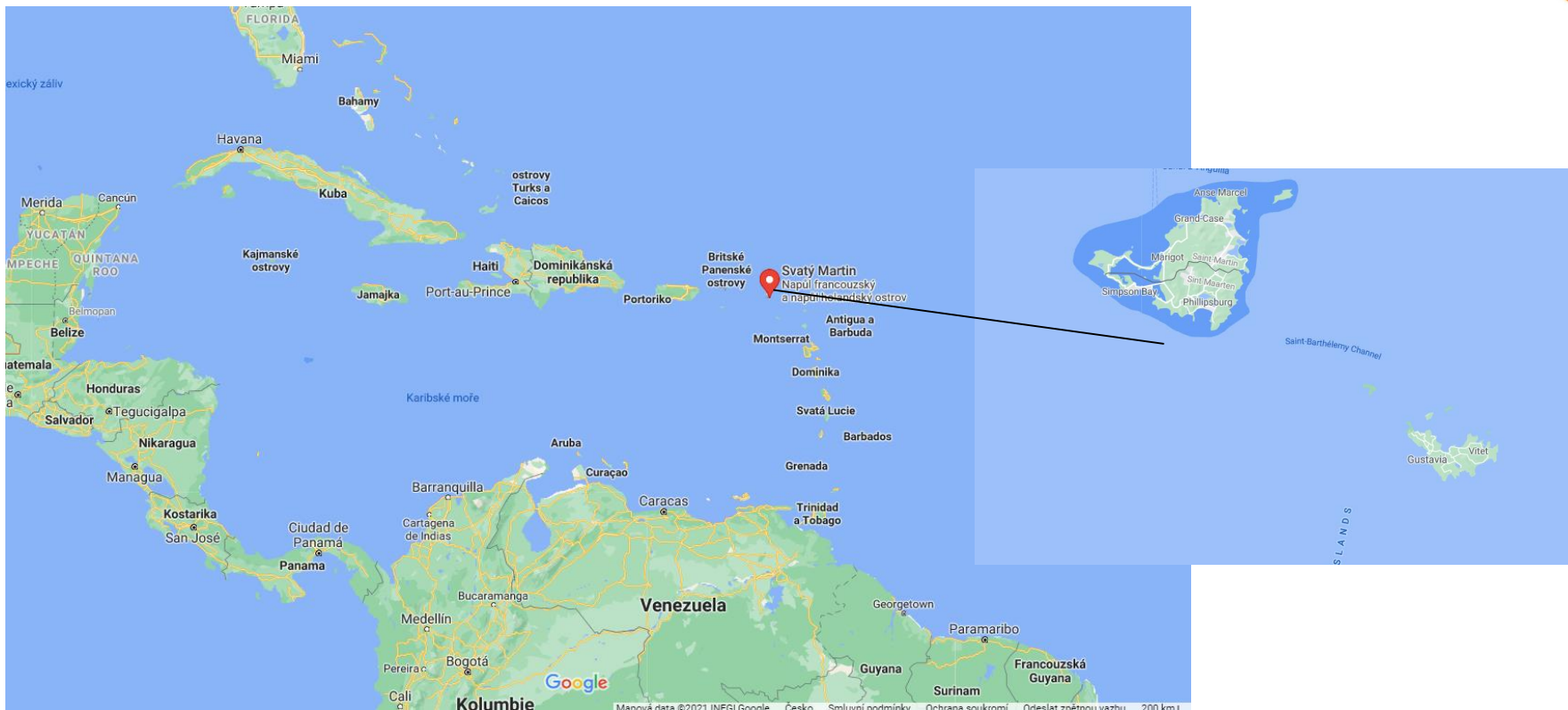
agriculture

Micos To

every

micostelcom.com

Svatý Martin & Svatý Bartoloměj



Micos To Home
every

Svatý Martin & Svatý Bartoloměj



Micos To Home
every





3



Perspektivní obory Karibik

Turismus

a s ním spojené...

1

Stavebnictví

- 57 hotelů představuje 13 033 pokojů ve výstavbě

2

Rozvoj infrastruktury

- cesta k ekonomickému oživení
- milionové investice do výstavby a modernizace cest, letišť, přístavů, elektromobility
- vyhlášeny licitace na pásma pro 5G síť

3

Zdravotnictví

- zdravotní turista utratí v regionu o 65 % více než průměrný turista

Energetika, logistika & důlní průmysl



Odlehčení Panamskému průplavu

- Tankování – LNG huby a dočasné skladování
- Angličtina, levná pracovní síla, otevřené zahraničním investicím

Zlatý důl nezastavila ani pandemie

- 2. největší povrchový důl na světě
- Zásoby zlata a stříbra až do 3750 tun

Přišel čas na čisté zdroje

- 90 % závislost na fosilních palivech a vysoké ceny elektřiny
- 250 slunečních dní v roce

4

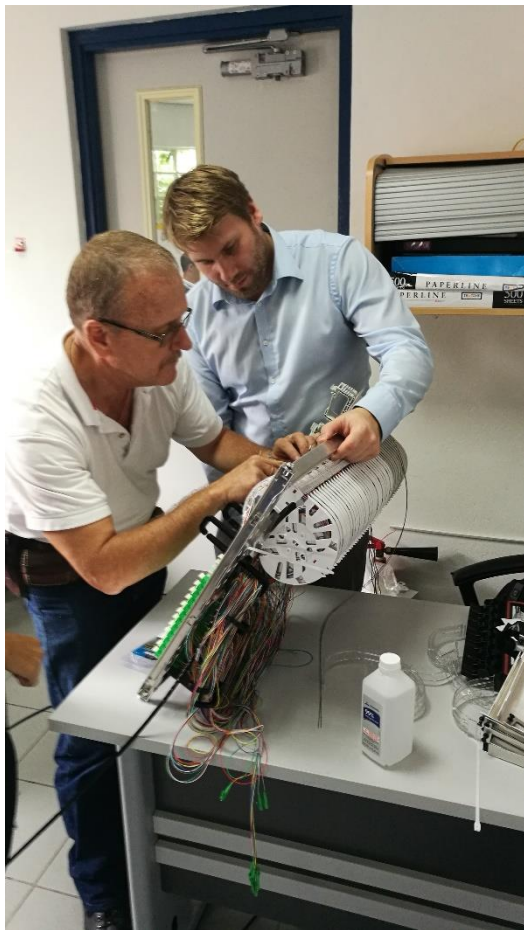
Úspěšný vstup na karibský trh Rady a doporučení

Specifika karibského trhu

- Využijte **nepřesycenost** trhu
- Vazby mezi **malými ostrovy** – vzájemná spolupráce je žádoucí
- S **angličtinou** si vystačíte
- Lokální firmy dbají na **prezentaci** skrze **webové stránky** – náročná klientela

V porovnání s velkými latinskoamerickými trhy je Karibik čitelnější a navázání spolupráce je rychlejší.

Na co si dát pozor?



- Odolnější produkty
- Balení produktů
- První platba předem
- Nutná návštěva + aktivní komunikace (jiná časová zóna)
- Kvalifikace lokálních lidí

5

Jak najít distributora nebo zákazníka?

Kde začít?

- Připravte si **kvalitní marketingové materiály**
- Prověřte si přítomnost **konkurence** a její postavení
- Chybí kompletní a aktualizované **databáze**
- Nebojte se oslovit **finální klienty napřímo** – importu se nebojí
- **Kontakt** na kompetentní osobu vám **netají**
- Na volání používejte speciální **aplikace**
- **Trpělivost a vytrvalost**

Úspěšný business s Karibikem můžete začít i přes pandemii – osobní setkání je výhodou, nikoliv podmínkou.





Micos To Home
every



6

CzechTrade: váš partner v zahraničí
Služby pro české exportéry

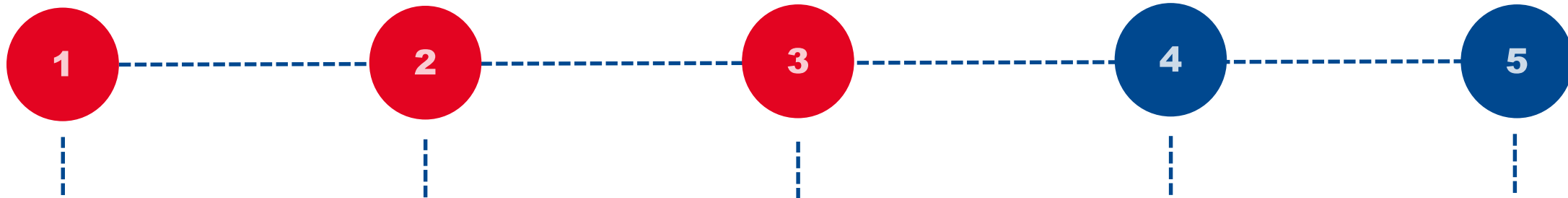
Zahraniční síť CzechTrade

Zahraniční síť
CzechTrade
zahrnuje 50
zahraničních
kanceláří.

Přehled bezplatných služeb



Přehled služeb s finanční spoluúčastí exportéra a finančně dotovaných projektů



Individuální služby poskytované v zahraničí

- Ověření zájmu o produkt / službu
- Organizace obchodních jednání
- Dlouhodobá exportní asistence
- Podklady pro tvorbu obchodního plánu a pro založení firmy
- Podklady pro zajištění licence, certifikace, registrace produktů a ochranných známek
- Průvodní dokumenty a povolení pro logistiku a celní agendu

Akce v ČR a v zahraničí

- **Prezentace na zahraničních veletrzích** pod hlavičkou CT
- Sourcing Days
- **Online Sourcing Days**
- Online B2B matchmaking
- **Oborové mise v teritoriu**
- Incomingové mise

Exportní vzdělávání

- Odborné semináře
- Firemní školení na míru

Projekty z fondů EU

- NOVUMM
- NOVUMM KET
- Design pro konkurenceschopnost

Projekty CT na podporu internacionalizace

- Exportní aliance
- Exportní inkubátor
- **Digitální marketing a e-commerce v zahraničí v přípravě na rok 2021**
- **Marketingová podpora českých firem v zahraničí v přípravě na rok 2021**

CzechTrade

Česká agentura na podporu
obchodu

CzechTrade Mexiko
Lago Alberto 320
Miguel Hidalgo, 11320 Mexico City

Tel.: +52 55 7100 2345
Mob.: +52 55 8218 3517

E-mail:
tereza.vitkova@czechtrade.cz
michaela.klackova@czechtrade.cz
www.czechtrade.cz



EXPERT NA VÁŠ EXPORT



Miroslav Chuděj, s.r.o

Karel Hák

Obchodní ředitel

export@chudej.cz

Micos Telcom, s.r.o

Jiří Novák

Obchodní ředitel a zástupce jednatele

jiri.novak@micostelcom.cz



EXPERT NA VÁŠ EXPORT